



ΕΠΙΧΟΡΗΓΗΜΕΝΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

Οι Σύγχρονες Πρακτικές της Προσωπικής Πώλησης -

Τα 7 Βήματα του Έξυπνου Επαγγελματία Πωλητή

Το Πανεπιστήμιο Frederick και το Εκπαιδευτικό και Εξεταστικό Κέντρο Frederick ανακοινώνουν για πρώτη φορά, την έναρξη του προγράμματος **‘Οι Σύγχρονες Πρακτικές της Προσωπικής Πώλησης - Τα 7 Βήματα του Έξυπνου Επαγγελματία Πωλητή’**

Σκοπός, είναι οι συμμετέχοντες να αναπτύξουν μια σύγχρονη και ολοκληρωμένη προσέγγιση της διαδικασίας της προσωπικής πώλησης ανεβάζοντας το επίπεδο τεχνικών πωλήσεων, γνώσεων, δεξιοτήτων και επαγγελματικής προσωπικότητάς τους.

Εκπαιδευτικοί Στόχοι που θα επιτευχθούν μετά την ολοκλήρωση του προγράμματος

Να εφαρμόζουν την πώληση ως ένα ολοκληρωμένο σύστημα λειτουργίας.

Να γνωρίζουν τις τεχνικές πωλήσεων μέσα από ένα νέο στάδιο εξέλιξης τους.

Να εφαρμόζουν με επιτυχία τις κατάλληλες τεχνικές πωλήσεων σε όλα τα στάδια της πώλησης.

Να αντιλαμβάνονται πιο αποτελεσματικά τις αγοραστικές συνήθειες των σύγχρονων πελατών.

Να εφαρμόζουν πρακτικές της αρχής ‘διαφορετικοί πελάτες διαφορετική προσέγγιση’.

Να μπορούν να κερδίζουν τους πελάτες με μεγαλύτερη επιτυχία εφαρμόζοντας ‘έξυπνες’ τεχνικές.

Να αναπτύξουν τις πιο σημαντικές δεξιότητες του ιδανικού πωλητή .

Να αυξήσουν την προσπάθειά τους για ανάπτυξη των πωλήσεων της επιχείρησης που εργάζονται.

Να ενισχύσουν την επαγγελματική τους συμπεριφορά και το αίσθημα επιτυχίας.

Σε ποιους απευθύνεται

Διευθυντές / Ιδιοκτήτες, Διευθυντικά Στελέχη και προσωπικό των Τμημάτων, Μάρκετινγκ, Πωλήσεων, Εξυπηρέτησης Πελατών και άλλων Τμημάτων που επιθυμούν ν’ αναπτύξουν την επαγγελματική προσωπική πώληση στην επιχείρησή τους ανεξαρτήτως τομέα που δραστηριοποιείται – Λιανικό και χονδρικό εμπόριο (Ένδυση, Υπόδυση, Τρόφιμα, Εξοπλισμός Οικίας, Εξοπλισμός Βιομηχανικών / Νοσηλευτικών / Τουριστικών και άλλων Μονάδων, Οχημάτων), Επαγγελματικά Γραφεία Υπηρεσιών, Βιομηχανίες & Βιοτεχνίες, Οικοδομική Βιομηχανία, Υπηρεσίες Προσωπικής Φροντίδας και άλλοι κλάδοι προϊόντων και υπηρεσιών.

Χώρος Πραγματοποίησης Προγράμματος:

Το πρόγραμμα διάρκειας 14 ωρών θα πραγματοποιηθεί στις εγκαταστάσεις του Πανεπιστημίου Frederick στη Λευκωσία.

Ημερομηνίες διεξαγωγής: Τετάρτη, 16 Οκτωβρίου 2019 και Τετάρτη, 23 Οκτωβρίου 2019

Κόστος:

Κόστος Συμμετοχής	Επιχορήγηση ΑνΑΔ (για τους δικαιούχους) ¹	Πληρωτέο Κόστος (για τους δικαιούχους)
€230.00 + ΦΠΑ (19%)	€ 168.00	€106.00 (συμπ. ΦΠΑ)

Σημειώσεις:

¹Δικαιούχοι επιχορήγησης ΑνΑΔ είναι εργοδοτούμενοι επιχειρήσεων/οργανισμών και άνεργοι (100% επιχορήγηση) νοουμένου ότι ικανοποιούν τις προϋποθέσεις που καθορίζονται από την ΑνΑΔ. **Δεν καταβάλλεται ενίσχυση σε αυτοτελώς εργαζόμενα άτομα ή δημόσιους υπάλληλους.**

Βιογραφικό εκπαιδευτή:



Ο Ανδρέας Αγγελή είναι Εγκεκριμένος Σύμβουλος Επιχειρήσεων και Πιστοποιημένος Εκπαιδευτής. Είναι ιδρυτής της εταιρείας **A&L Partners Professional Services Ltd** την οποία διευθύνει τα τελευταία 11 χρόνια.

Σπούδασε Διοίκηση Επιχειρήσεων με ειδικότητα στο Μάρκετινγκ. Στην συνέχεια, μετά από επαγγελματικές σπουδές απόκτησε από το International Institute of Internal

Auditors των Η.Π.Α. τους επαγγελματικούς τίτλους:

- CIA (Certified Internal Auditor)
- CCSA (Certified Control Self-Assessment) και
- CRMA (Certified in Risk Management Assurance).

Επιπρόσθετα μετά από επαγγελματικές εξετάσεις και σχετική αξιολόγηση της επαγγελματικής του επάρκειας απόκτησε την αναγνωρισμένη διεθνή πιστοποίηση CMC (Certified Management Consultant) η οποία αναγνωρίζεται από τον Περί Εταιρειών Νόμο Κεφ. 113 ως εμπειρογνώμονας. Είναι πιστοποιημένος εκπαιδευτής σύμφωνα με το Σύστημα Επαγγελματικών Προσόντων ΑξιοπιστοΣυν της Αρχής Ανάπτυξης Ανθρώπινου Δυναμικού Κύπρου.

Η συνολική εργασιακή του εμπειρία είναι 25 χρόνια Έχει εργαστεί σε υπεύθυνες θέσεις σε Τμήματα Μάρκετινγκ & Πωλήσεων, μεταξύ αυτών 8 χρόνια ως Διευθυντικό Στέλεχος σε δημόσια εταιρεία στο λιανικό εμπόριο, όπου απόκτησε σημαντική εμπειρία μέσα σε ένα δυναμικό και γρήγορα μεταβαλλόμενο περιβάλλον.

Έχει αποκτήσει σημαντική συμβουλευτική εμπειρία από την συμμετοχή του σε ευρωπαϊκά προγράμματα που σχετίζονται με την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητας και βελτίωση της παραγωγικότητας των μικρομεσαίων επιχειρήσεων. Μέχρι σήμερα έχει παρέχει συμβουλευτικές υπηρεσίες σε περισσότερες από 180 επιχειρήσεις. Επίσης, απόκτησε επαρκή εκπαιδευτική εμπειρία 4.000 μέσα από πολυεπιχειρησιακά και μονοεπιχειρησιακά προγράμματα, ως καθηγητής διαδικτυακού προγράμματος σε βρετανικό ανοικτό πανεπιστήμιο και προγράμματα εκπαίδευσης ενηλίκων του Υπουργείου Παιδείας και Πολιτισμού.

Εκπαίδευσε προσωπικό πανεπιστημίων, δημόσιων εταιρειών, πολυεθνικής εταιρείας, οικονομικών οργανισμών, ημικρατικών και κρατικών οργανισμών, μεγάλων-μεσαίων-μικρών επιχειρήσεων καλύπτοντας ένα ευρύ φάσμα δραστηριοτήτων.

Περισσότερες πληροφορίες:

Για περισσότερες πληροφορίες και εγγραφές, μπορείτε να απευθυνθείτε στο Εκπαιδευτικό και Εξεταστικό Κέντρο Frederick www.frederick.ac.cy/EKEK , 22394489 ή ekel@frederick.ac.cy. Επίσης, για διευκρινίσεις σχετικά με το περιεχόμενο του προγράμματος μπορείτε να επικοινωνήσετε με τον εκπαιδευτή του προγράμματος, κ. Ανδρέα Αγγελή, aa@partnersps.com

Το πρόγραμμα εγκρίθηκε από την ΑνΑΔ. Οι επιχειρήσεις/οργανισμοί που συμμετέχουν με εργοδοτούμενους τους, οι οποίοι ικανοποιούν τις προϋποθέσεις της ΑνΑΔ, θα τύχουν της σχετικής επιχορήγησης.

